|  |  |  |
| --- | --- | --- |
|  | **TEMA 1.****NECESIDADES Y COMPORTAMIENTO DEL CONSUMIDOR** |  |
|  |  | Calificación |
|  | ☺ | :-l | ☹ |
|  | 1 | 0,5 | 0 |
|  | ACTIVIDADES Y TRABAJOS REALIZADAS EN CLASE.EVIDENCIA EN EL CUADERNO DE CLASE |  |  |  |
|  | Actividad 1. Guía del alumno. Tipo de necesidad |  |  |  |
|  | Actividad 2. Guía del alumno. Distinguir comprador y consumidor |  |  |  |
|  | Actividad 3. Guía del alumno. Conocer al cliente, adjetivos |  |  |  |
|  | Actividad 4. Guía del alumno. Interrelación cliente-vendedor |  |  |  |
|  | Actividad 5. Guía del alumno. Conductas cliente-vendedor |  |  |  |
|  | Actividad 6. Guía del alumno. Conductas cliente-vendedor |  |  |  |
|  | Actividad 7. Guía del alumno. Conductos cliente-vendedor |  |  |  |
|  | Actividad 8. Guía del alumno. Tipología de clientes según aspecto |  |  |  |
|  | Actividad 9. Guía del alumno. Tipología de clientes según aspecto |  |  |  |
|  | Actividad 10. Guía del alumno. Tipología de clientes según aspecto |  |  |  |

|  |  |  |  |  |
| --- | --- | --- | --- | --- |
| ESCALA DE RANGO

|  |  |
| --- | --- |
|  | Nota |
| Alumno:  |  |

 |

|  |  |  |
| --- | --- | --- |
| Fecha de entrega:  | Fecha de nota: | El alumno entrega el trabajo en la fecha indicada y recibe la nota de las actividades con los procesos de mejora que debe de realizar |
| Observaciones: |