|  |
| --- |
| ***Es necesario preguntarse constantemente por qué se hace lo que se hace y como estoy avanzando en mi aprendizaje.*** |

|  |  |
| --- | --- |
| Nombre |  |



|  |  |
| --- | --- |
| U.T. : 1 | **Elaboración de ofertas comerciales de productos industriales** |



Al terminar cada unidad de trabajo responde a las siguientes preguntas:

|  |
| --- |
| ¿Qué has hecho o aprendido ? |
|  |
| ¿Como lo has hecho o aprendido? |
|  |
| ¿Qué dificultades has tenido? |
|  |
| ¿Para qué te ha servido? |
|  |
| ¿En qué otras situaciones podrías utilizar lo que has aprendido? |
|  |